Improve Your Cash Flow..

TRANSFER YOUR CREDIT SALES
TO CASH SALES

EGYPT FACTORS

A member of The FIMBank Group

Finance For Growth

Factoring Product Suite

improve your cash flow

Egypt Factors aims to provide clients with the best financial solutions to cater for their evolving business needs, through solid commitment and focused expertise. Egypt Factors' services are designed for institutions and corporates of different sizes. Such organizations may benefit from improved cash flow, enhanced financial statements and better credit management through the minimization of debts. Egypt Factors' factoring packages are designed to satisfy the needs of Egyptian suppliers, both exporters and importers. Egypt Factors is part of the FIMBank Group.

مجموعة منتجات التخصيم

تحسين التدفق النقدي

تسعى شركة إيجيبت فاكتورز "Egypt Factors" إلى تقديم أفضل الحلول المالية للعملاء بغرض تلبية احتياجاتهم التجارية الآخذة في النمو من خلال خبراتها المالية المتخصصة.
صُممت خدمات إيجيبت فاكتورز "Egypt Factors" خصيصاً لتلبية احتياجات المؤسسات والشركات من مختلف الأحجام. فيمكن أن تستفيد هذه المؤسسات من خدمات التخصيم في تحسين التدفقات النقدية، تعزيز القوائم المالية، وتحسين إدارة الإئتمان من خلال تقليل المستحقات المالية الآجلة إلى الحد الأدنى. صُممت حزم تخصيم شركة إيجيبت فاكتورز "Egypt Factors" لتلبية احتياجات الشركات المصرية، سواء كانوا مصدرين أو مستوردين.
إيجيبت فاكتورز "Egypt Factors" هي إحدى المؤسسات المالية المملوكة لمجموعة FIMBank الدولية.

Our Vision

Continue to lead in the international factoring business within the Arab and African region and to be a multibillion dollar factoring company.

Our Mission

To facilitate the international and local trade through providing structured commercial finance facilities.
Enabling the businesses to; finance working capital business need, conclude cross borders deals, accelerate their business cycles and sales growth.

What is Factoring?

Factoring is a tailor-made package of services designed to secure your debt collection and improve your cash flow, therefore offering you a competitive edge, both domestically and abroad.

Companies trading on open account terms can assign their receivables to Egypt Factors and benefit from:

- Receivable/ sales ledgering
- Commercial customer's collection
- Credit risk protection
- Financing Facilitates

Who can use it?

All companies with a stable portfolio offering credit terms of up to 180 days to corporate buyers can make use of factoring services. The receivables must result from completely fulfilled contracts by the seller.

Factoring benefits:

- Professional collection services in Egypt and in more than 90 countries.
- Protection against bad debts (up to 100%).
- Financing (up to 90% of invoice value available immediately).
- Buyer's credit assessment (on regular basis).

When does Factoring apply better?

- Sales on credit terms up to 180 days.
- Continuous business relationship.
- Clear sales title / enforceable receivables.
- Clean / clear performance of the seller.
- No counter-trade.
- Portfolio spread over a number of buyers.

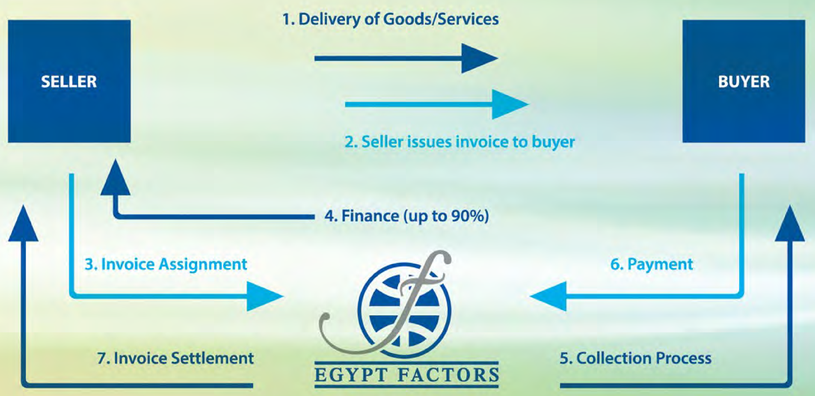
The Pricing:

The pricing for factoring has three major components:

- Fee to set up the factoring package.
- Charge applied to the invoice value for the services rendered other than financing.
- Discounting or interest levied for the financing (applicable to the funds-in-use on a daily balance). This will depend on the interest rates for different currencies.

The price may also be conceived as an 'all-in' charge.

How does Factoring work?



ماذا يعني التخصيم؟

التخصيم هو مجموعة من الخدمات المالية المصممة خصيصاً لتحسين التدفقات النقدية, تأمين وتحصيل المستحقات المالية الآجلة، مما يوفر مزايا تنافسية، محلياً ودولياً على حد سواء, يمكن للشركات التي تتعامل بنظام الحسابات المفتوحة أن تتنازل عن مستحقاتها إلى شركة إيجيبت فاكتورز "Egypt Factors" وتستفيد من:

- إدارة حسابات العملاء.
- تحصيل المستحقات.
- الحماية من مخاطر إخفاق العملاء.
- الحصول على دفعات مقدمة تحت حساب الفاتورة.

من الذي يمكنه الإستفادة من خدمات التخصيم؟

يمكن لكافة الشركات التي لديها سياسة البيع بالأجل تصل إلى 180 يومًا الاستفادة من خدمات التخصيم.

مزايا التخصيم:

- خدمات التحصيل المحلي و الدولي في أكثر من 90 دولة في العالم.
- الحماية من مخاطر إخفاق العملاء (بما يصل إلى 100%).
- الحصول على دفعات مقدمه تحت حساب الفواتير (بما يصل إلى 90% من قيمة الفاتورة على الفور).
- التقييم الإئتماني للمشتري (على أساس دوري).

متى تكون خدمة التخصيم هي الأفضل؟

- البيع بنظام الحسابات عن حساب الفواتير.
- العلاقة التجارية قائمة بين البائع والمشتري.
- عندما تكون المستحقات ناشئة عن عمليات بيع تامة ومقبولة وبذلك تكون ملزمة للمشتري.
- عدم وجود تجارة متبادلة بين البائع والمشترى.
- عندما تكون محفظة المستحقات الآجلة للعملاء موزعة توزيع جيد من حيث التنوع والعدد.

سعر خدمة التخصيم:

يتكون تسعير التخصيم من ثلاث عناصر رئيسية:

- رسوم إعداد حزم تخصيم.
- العمولات والرسوم المفروضة على قيمه الفاتورة مقابل الخدمات ألمقدمه والتي لا تشمل سعر الحصول على دفعات مقدمة.
- سعر الخصم أو الفوائد المفروضة على مبالغ الدفعات المقدمة (ينطبق على الرصيد اليومي للمبالغ المستخدمة) يعتمد ذلك على سعر العائد المدين للعملات المختلفة.

يمكن أيضاً أن ينظر للسعر على أنه الرسوم الكلية.

Types of Factoring Services:

Depending on the situation and services required, factoring can be classified in different types. The most common are highlighted below:

Non-Recourse or Recourse, depending on whether or not the Factor assumes the credit risk (up to 100%).
In non-recourse facilities the Factor will assume the risk of non-payment by the debtor due to insolvency;

Domestic or International, depending on whether or not the seller and the buyer are based in the same country.
International factoring is a valuable risk management solution in support of companies expanding sales in overseas markets, especially if they lack local knowledge or contacts;

Domestic Factoring, occurs when the Factor provides services to a seller in respect of its domestic receivables, and can include the following conditions:

- Recourse or Non-recourse basis.
- Funding up to 80% of the approved receivables.
- Debt collection services in collaboration with the seller.

Export Factoring, occurs when the Factor provides factoring services to an exporter (Egyptian resident or not) in respect of its export receivables. On a standard basis, export factoring is provided on the following conditions:

- Recourse or Non-recourse basis.
- Assignment Notification and Legend Stamps according to the requirements in the jurisdiction of the Debtor(s), with or without acknowledgement of the debtors.
- Collection and Buyers' Credit Risk undertaken by Factor and/or Factor's partners in foreign markets.
- Funding up to 90% of the approved receivables.
- Collection of debt from international buyers in their respective markets and in accordance to local laws and regulations.

Benefits of Export Factoring for the seller:

- Increased sales in foreign markets by offering competitive terms of sale.
- Pre-screening for credit qualifications of the buyers through specialists in each market.
- Protection against credit losses on foreign buyers up to 100%.
- Accelerated cash flow through faster collections through specialists with knowledge of the local buyers and each market.
- Liquidity to boost working capital.
- Enhanced borrowing potential and an opportunity to make use of supplier discounts.

Benefits to importers:

- Purchase on convenient 'open account' terms.
- Expanded purchasing power without blocking existing lines of credit.
- Orders can be placed swiftly without credit negotiations, additional charges and incurring delays.

Tailor Made Finance Solutions

أنواع خدمات التخصيم:

يمكن أن يُصنّف التخصيم إلى أنواع مختلفة إستنادًا إلى الخدمات المطلوبة، و من أكثرها شيوعًا الخدمات الموضحة أدناه:

خدمات تخصيم المبيعات مع أو بدون حق الرجوع: إستناداً إلى ما إذا كانت شركة التخصيم تتحمل مخاطر المدين الإئتمانية أو لا(التغطية الإئتمانية للمدين قد تصل الي 100%).
في الحالات التي تقع تحت بند "بدون حق الرجوع"، تتحمل شركة التخصيم خطر عدم سداد المدين بسبب الإعسار، سواء كان التخصيم محلياً أو دولياً، إستناداً إلى ما إذا كان البائع والمشتري من نفس البلد أو لا. لذلك فإن التخصيم الدولي يعد حلاً قيّماً لإدارة المخاطر بما يدعم الشركات التي تقوم بالتصدير. و ينقسم تخصيم المبيعات إلي:

تخصيم محلي: عندما تقدم شركة التخصيم خدمات للبائع فيما يتعلق بالمستحقات الآجلة في السوق المحلي، ويمكن أن يشمل الشروط التالية:

- خدمات تخصيم مع أو بدون حق الرجوع على البائع.
- الحصول على دفعات مقدمة قد يصل إلى 80% من المستحقات المقبولة.
- خدمات تحصيل المستحقات بالتعاون مع البائع.

تخصيم الصادرات: عندما تقدم شركة التخصيم خدمات تخصيم إلى أحد المصدّرين (المقيمين في مصر أو غير المقيمين فيها) فيما يتعلق بمبالغ الصادرات المستحقة الخاصة به، يُقدم تخصيم الصادرات وفقاً للشروط التالية:

- مع أو بدون حق الرجوع.
- تتولى شركة التخصيم و/أو شركاء شركة التخصيم في الأسواق الأجنبية التحصيل وتحمل المخاطر الإئتمانية للمشتري.
- الحصول على دفعات مقدمة تحت حساب الفاتورة قد تصل إلى 90% من المستحقات المقبولة.
- تحصيل من المشتريين الدوليين في الأسواق الخاصة بهم ووفقاً للقوانين واللوائح المحلية للدولة المستوردة.

مزايا التخصيم بالنسبة للبائع:

- زيادة المبيعات في الأسواق الخارجية بتقديم شروط تنافسية للبيع.
- التحقق المسبق من الجدارة الإئتمانية الخاصة بالمشتري من خلال المتخصصين في كل سوق.
- الحماية من الخسائر الإئتمانية بالنسبة للمشتريين الأجانب بما يصل إلى 100%.
- تدفق نقدي أسرع من خلال الحصول على دفعات مقدمة تحت حساب المستحقات.
- تحصيل للمستحقات يُجريها متخصصون ذوو معرفة بالمشتريين المحليين في كل سوق.
- السيولة لتعزيز رأس المال العامل.
- زيادة إمكانيات الإقتراض وفرصة الإستفادة من خصومات الموردين.

المزايا بالنسبة للمشتري:

- الشراء وفقًا لشروط ملائمة للحسابات المفتوحة.
- زيادة القوة الشرائية دون تقييد التسهيلات الائتمانية القائمة.
- يمكن تقديم أوامر توريد بشكل أسرع بدون مفاوضات إئتمانية أو رسوم إضافية أو تأخير.

حلول تمويلية متخصصة

Professional collection services both local and abroad: It is important to have professionals able to collect due money, well familiarised with the local language of each country and already aware about the various aspects of the business environment domestically and internationally.

Financing up to 90% of invoice: Pending invoices may negatively impact the business, making it operate in a slower fashion. Factoring offers the possibility to be paid immediately the 90% of the invoice amount.

Credit management: Through our pre-assessment and ongoing credit monitoring on debtors. Through local and international relationships with other financial institutions, the Factor can monitor debtors efficiently, not just during the initial assessment, but also on an ongoing basis.

Bad Debt Protection: An additional benefit is to receive a credit cover/insurance of up to 100%.

More competitive commercial terms: Gaining immediate payment will give the company leeway to negotiate better credit terms with buyers.

خدمات التحصيل الإحترافية المحلية والخارجية على حدٍ سواء: من المهم أن يكون لديك متخصصون قادرون على تحصيل الأموال المستحقة وعلى دراية باللغة المحلية لكل دولة، وعلى وعي كامل بالجوانب المختلفة للبيئة التجارية المحلية والدولية.

تمويل يصل إلى 90% من قيمة الفاتورة: قد تؤثر الفواتير المعلقة سلباً على العمل، مما يجعله يُدار بشكل أبطأ. يُتيح التخصيم إمكانية الدفع الفوري لـ 90% من مبلغ الفاتورة.

إدارة الإئتمان: من خلال تقييمنا المسبق والمستمر للإئتمان على المدينين. تتمكن شركة التخصيم من متابعة المدينين بكفاءة، ليس فقط أثناء التقييم المبدئي ولكن أيضاً بشكل دوري، من خلال العلاقات المحلية والدولية مع المؤسسات المالية.

الحماية من مخاطر إخفاق العملاء: ومن المزايا الإضافية الحصول على تغطية / تأمين للإئتمان بما يصل إلى 100%.

المزيد من الشروط التجارية التنافسية: يُتيح الحصول على السداد الفوري للشركة فرصة التفاوض على شروط إئتمانية أفضل مع المشترين.

كيبكو
KIPCO
شركة مشاريع الكويت (القابضة)
Kuwait Projects Company (Holding)

KIPCO's operations extend across the Middle East and North African region, from the Atlantic Ocean to the Arabian Sea. With holdings in sectors such as financial services, media, manufacturing and real estate, KIPCO Group comprises over 60 companies and employs over 12,000 people in 24 countries. Founded in 1975, KIPCO has since become one of the MENA region's most successful companies. KIPCO's primary business sectors are financial services and media. In financial services, KIPCO Group companies include Burgan Bank Group – one of the region's biggest banking groups with operations in Algeria, Iraq, Kuwait, Malta, Tunisia and Turkey. KIPCO also has a majority holding in Gulf Insurance Group - one of the region's biggest insurance groups - with operations in Bahrain, Egypt, Iraq, Jordan, Lebanon, Kuwait, the United Arab Emirates, Saudi Arabia and Syria. In the media sector, KIPCO has majority ownership of OSN – the region's biggest and most successful pay-TV company – which broadcasts high quality Arabic, English and Filipino content using the latest technology.

بنك الخليج المتحد ش.م.ب.
United Gulf Bank B.S.C.

United Gulf Bank B.S.C.
United Gulf Bank of Bahrain:

Established in 1980 and headquartered in Bahrain, UGB is a leading asset management, merchant and investment banking group operating across the MENA region. The bank operates under a conventional wholesale banking license from the Central Bank of Bahrain. Majority of ownership (c.97%) is held by KIPCO Group since 1988. UGB is a member of the KIPCO Group and its financial subsidiaries and associates include Burgan Bank.

بنك برقان
BURGAN BANK

Burgan Bank S.A.K.
Burgan Bank of Kuwait:

Established in 1977, Burgan Bank is the youngest commercial Bank and second largest by assets ($23.7Bn as at Dec 2016) in Kuwait, with a significant focus on the corporate and financial institutions sectors, as well as having a growing retail and private bank customer base. The Bank has five majority owned subsidiaries; Gulf Bank Algeria, Bank of Baghdad, Jordan Kuwait Bank, Tunis International Bank & fully owned Burgan Bank Turkey. The Bank Fitch rating is A+ and A3 by Moody's. Burgan Bank is a member of the KIPCO Group.

FIMBANK

FIMBank p.l.c.

FIMBank is a leading provider of trade finance, factoring and forfaiting solutions. The Bank forms part of the KIPCO Group, one of the largest diversified holding companies in the Middle East and North Africa. FIMBank's head office is located in Malta, a country with a millennial trading tradition and a successful financial services centre, further enhances its profile as an institution dedicated to facilitating trade between emerging and developed economies, a mission which is underlined by a commitment to offer innovative products backed by the best service possible to its clients.

EGYPT FACTORS

Egypt Factors is the first licensed Egyptian company specialized in factoring services. It was established on November 14th, 2006 as a joint stock company equipped with a start-up capital of USD 5 million, that was recently raised to USD 25 million Classified as a non-banking financial institution, Egypt Factors is under the supervision and the control of the Egyptian Financial Supervisory Authority (EFSA), which is the primary governmental authority concerned with regulating and facilitating the non-banking sectors in Egypt. Egypt factors tailors financial solutions designed to satisfy and fit the needs of the Egyptian suppliers including exporter and importers.

Instant **finance.** Infinite **options.**

GROUP FACTORING NETWORK CONTACT LIST

EGYPT

THE EGYPTIAN COMPANY FOR FACTORING S.A.E.
(Egypt Factors)
Nasr City, Public Free Zone
Block H/11, Cairo, Egypt
Tel: +202 2672 0787
Fax: +202 2271 3105
www.egyptfactors.com
Email: ahmed.shaheen@egyptfactors.com
Contact: Ahmed Shaheen

MALTA

MEDFACTORS FIMBANK P.L.C.
Mercury Tower
The Exchange Financial & Business Centre
Elia Zammit Street
St. Julian's
STJ 3155 Malta
Tel: +356 2132 2100
Fax: +356 2328 0154
Email: nicolas.henrion@fimbank.com
Contact: Nicolas Henrion

GREECE

FIMBANK P.L.C.
Hellenic Branch
Monumental Plaza
44, Kifissias Ave., Building C
7th Floor, Maroussi
Athens GR-15125, Greece
Tel: +30 21222 22100
Fax: +30 21222 22130
Email: demetris.zouzoukis@fimbank.com
Contact: Demetris Zouzoukis

INDIA

INDIA FACTORING AND FINANCE SOLUTIONS PVT. LTD.
Unit 201, 2nd Floor,
VIBGYOR Towers, Plot No. C-62
Near CitiBank, Bandra Kurla Complex,
Bandra (E), Mumbai 400 051
Maharashtra, India
Tel: +91 22 4412 5555
Fax: + 91 22 4046 5600
Email: info@indiafactoring.in
Contact: Sandeep Mathkar

BRAZIL

BRASILFACTORS S.A.
Av. Eng Luis Carlos Berrini 1681
8 Andar, Brooklin
São Paulo, SP 04571-011, Brazil
Tel: +55 11318 68310
www.brasilfactors.com.br
Email: marcos.airuz@brasilfactors.com.br
Contact: Marcos Kairuz

alfagraphics | www.alfagraphics.us